

# МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ — БЕЗ КОРРОЗИИ



ТЕКСТ: АЛЕКСАНДР НЕСТЕРОВ

Компанию «МОНОЛИТ ЦЕНТР», являющуюся дистрибьютором финского производителя лако-красочной продукции и антикоррозионных покрытий NOR-MAALI, отличает высокий уровень технического сервиса, тонко настроенная логистика и оперативность поставок. Мы поговорили с коммерческим директором череповецкой компании Натальей БЕЛИНСКОЙ о том, как высококачественная и простая в использовании промышленная краска помогает предприятиям сохранять инвестиции.

— **Вы тесно сотрудничаете с брендом NOR-MAALI. Расскажите немного о ней.**

— Эта компания была создана в 1987 году в финском городе Лахти. Четверо ее основателей, проработав в лакокрасочной промышленности к этому моменту уже некоторое время, приобрели старый завод по производству красок и основали предприятие, которое впоследствии вышло на лидирующие позиции финского рынка промышленных красок.

В первые годы существования компания сосредоточилась на производстве и совершенствовании покрытий, которые могли бы успешно работать в тяжелых климатических условиях Финляндии.

За последние несколько лет NOR-MAALI значительно расширила рынки сбыта своей продукции. В Эстонии завод представлен торговой компанией, которая обслуживает страны Балтии, развивая дистрибьюторскую сеть в этом регионе. В России и Словакии также были открыты и успешно функционируют производственные площадки.

— **Как давно у компании появилось производство в нашей стране?**

— Решение о строительстве завода в России было принято в 2014 году. Акционерами фабрики выступили руководство NOR-MAALI Oy и учредители ООО «АМЕС». Для строительства выбрана



особая экономическая зона «Моглино» в Псковской области. Это связано не только с выгодными экономическими особенностями этой площадки, но и с географическим удобством расположения. Завод реализует свою продукцию на территории Таможенного союза, а также планирует экспортировать ее в страны Балтии.

— **В NOR-MAALI заявляют, что «с самого рождения компании ее целью было создание инновационных материалов». В чем выражается эта инновационность?**

— Действительно, NOR-MAALI хорошо известна своими инновационными разработками в области защиты металлических и железобетонных конструкций от коррозии. Работая в тесном контакте с заказчиками, в компании пришли к пониманию, что в конечном итоге требуется, а именно: оптимальные решения, скорость, высокое качество.

Лаборатория компании постоянно разрабатывает и испытывает новые системы, позволяющие увеличить срок службы покрытия, уменьшить расход краски, а также работать в трудных климатических условиях и при этом оставаться экономически эффективными. Постоянно ведутся поиск и исследования новых компонентов, привлекаются новые поставщики, обновляется оборудование на производстве, осуществляется обратная связь с потребителями, и все это для создания новых высококачественных, надежных, экологически безопасных и простых в применении материалов.

Как результат NOR-MAALI стала первой компанией в Финляндии, выпустившей однослойное эластичное покрытие. Продукт Normadur 65 HS стал настоящим бестселлером, который актуален на рынке ЛКМ уже более 25 лет. В линейке компании есть ряд продуктов, не имеющих аналогов.

Каждый новый продукт на фабрике проходит долгий путь с момента его разработки до его выхода на рынки сбыта. Основатели компании, имея богатый опыт по нанесению антикоррозионных лакокрасочных материалов, сами тестируют новые продукты,

окрашивают ими конструкции в различных условиях, при необходимости вносят корректировки и только после этого начинается массовое производство.

— **Какие материалы наиболее востребованы в Вологодской области? Кто ваши основные клиенты?**

— В нашем регионе востребованы как традиционные, хорошо показавшие себя в течение длительного времени продукты, так и новейшие инновационные системы окраски самого высокого мирового уровня со сроком эксплуатации более 30 лет. Линейка продуктов, реализуемых у нас, включает в себя как алкидные и акриловые покрытия, так и современные антикоррозионные материалы на эпоксидной и полиуретановой основе.

Мы можем предложить антикоррозионные покрытия, соответствующие всем высоким международным и российским экологическим стандартам. В нашей линейке есть однослойные покрытия с низким содержанием летучих веществ, опыт применения которых насчитывает уже более 30 лет.

Основными нашими клиентами являются предприятия химической и металлургической промышленности по всей России. Специалисты компании «МОНОЛИТ ЦЕНТР» имеют опыт работы в данной области более 12 лет. За это время мы детально изучили специфику работы каждого клиента, степень агрессивности тех сред, в которых ведется производство, разработали оптимальные схемы АКЗ, удовлетворяющие всем требованиям заказчиков.

— **Почему они выбирают именно вас?**

— Очевидно, что кроме высококачественных материалов для выполнения работ по АКЗ есть ряд факторов, от которых зависит окончательный результат



сохранения инвестиций и основных средств компаний-заказчиков. Основные из них — это высокий уровень технического сервиса, тонко настроенная логистика, оперативность поставок, территориально выгодная локализация неснижаемых складских запасов и клиентоориентированность.

Наши компетенции — знание конъюнктуры рынка, знание требований клиентов, поиск и предоставление оптимальных решений в области антикоррозионной защиты и огнезащиты. Комплексное предоставление услуг от поставки через сопровождение до сдачи объекта и последующего гарантийного обслуживания. В штат компании входят инспектора-технологи, имеющие международные сертификаты. Компания располагает складскими площадями для оперативного обеспечения предприятий и подрядных организаций внутри региона.

«МОНОЛИТ ЦЕНТР», если так можно выразиться, — технический эксперт в области АКЗ и ОГЗ и эксперт по обеспечению предприятий и подрядных организаций надежными инструментами для увеличения сроков эксплуатации основных производственных фондов.

— **Как изменила пандемия отношения с партнерами и клиентами, внутренние процессы в вашей компании?**

— Пандемия в любом случае невольно откорректировала налаженный процесс работы технической и логистической служб нашего предприятия, установив ряд ограничений. Несомненно, мы понимаем, что все карантинные мероприятия были направлены на сохранение здоровья людей

и мы полностью следовали всем указаниям Роспотребнадзора, в виду чего пришлось ввести ряд доработок в процессы организации своевременных поставок и инспекционных проверок. В результате все обязательства перед конечными потребителями были выполнены в полном объеме и в установленные сроки.

Наша сфера деятельности не подпала под государственную поддержку, но сами мы, в свою очередь, оказывали посильную помощь нашему городу в этот трудный период.

— **Вы являетесь членом Союза промышленников и предпринимателей Вологодской области. Как помогает это членство ведению бизнеса?**

— СППВО является тем связующим звеном, которое способствует организации оптимальной и продуктивной работы предприятий всего региона. Наше предприятие получило большую информационную поддержку и возможность полноценно заявить о себе, коммуникация с промышленными предприятиями региона вышла на другой уровень. Мы всегда в курсе событий как в сфере нашей деятельности, так и по другим отраслям, что позволяет более оптимально и продуктивно выстраивать свой бизнес.

**NOR MAALI**

г. Череповец,  
Советский пр., д.8А, оф.15  
8 (921) 251-01-35

